

Tematyka szkolenia:

## Przywóz towarów do UE transportem morskim

Adresaci szkolenia:

Szkolenie skierowane jest do handlowców i logistyków obsługujących międzynarodowe umowy sprzedaży towarów.

Opis szkolenia:

Omówimy zastosowanie warunków sprzedaży handlowe INCOTERMS® 2010, nazywane często warunkami dostaw, oraz istotę posiadania gestii transportowej i odpowiedzialności za przewóz. Uczestnicy dowiedzą się dlaczego należy ubezpieczać towar (tzw. ubezpieczenie CARGO) i czemu ubezpieczenie OCP ani OCS nie gwarantują odszkodowania w razie szkody w towarze lub w wypadku utraty towaru w czasie transportu. Jak prawidłowo zgłosić towar do procedury przywozu oraz dobór innych procedur zastępczych przy różnych rodzajach transakcji. Jak powinien wyglądać komplet dokumentów do odprawy celnej i jak należy się przygotować do kontroli w trakcie i po zgłoszeniu celnym do procedury. Jak prawidłowo rozliczyć transakcję z księgowością i urzędem skarbowym.

Korzyści dla uczestników:

- Będą potrafili wprowadzić towar do Unii Europejskiej transportem morskim.
- Zapoznają się z prawidłowością procesów przygotowujących towar do importu.
- Poznają zawiłości odpraw celnych w imporcie w zależności od transakcji przekazania towaru.
- Dowiedzą się czego należy się spodziewać podczas kontroli celnej towaru.
- Rozróżniać będą dokumentację oraz oddawanie towaru „za darmo”.

Czas trwania:

16 godzin dydaktycznych – 2 dni

Program:

Dzień 1

1. Warunki dostaw INCOTERMS jako składowa umowy sprzedaży:
  - jakie prawo stosujemy do międzynarodowej umowy sprzedaży?
  - wybór dobrowolny czy obligatoryjny?
  - złożenie oferty, kontroferta, zawarcie umowy, czy można zamówienie odwołać?
  - kiedy przechodzi własność do towaru?

- KONWENCJA NARODÓW ZJEDNOCZONYCH o umowach międzynarodowej sprzedaży towarów, sporządzona w Wiedniu dnia 11 kwietnia 1980 r.
2. Warunki dostaw INCOTERMS 2010:
    - co regulują a czego nie regulują INCOTERMS 2010,
    - co to jest „ryzyko” w dostawie,
    - płatności w handlu zagranicznym (kilka słów o akredytywie i dokumentach),
    - najczęściej popełniane błędy np.: nadużywanie EXW, stosowanie FOB, CFR lub CIP do kontenerów, nieumiejętne stosowanie DDP, nieumiejętne rozpoznawanie terminu dostawy w warunkach grupy „C”,
    - obowiązek dokonania odprawy celnej eksportowej/importowej,
    - PSI (Pre shipment inspection) – co to jest i czemu warto stosować.
  3. Omówienie poszczególnych formuł – jak je stosować prawidłowo: zalecenia i przeciwwskazania.
  4. Ubezpieczenia CARGO – dlaczego należy ubezpieczać towar?
  5. Podstawowe pojęcia w transporcie morskim:
    - jakie przepisy regulują przewóz ładunku drogą morską,
    - przewoźnik morski (armator), przewóz ładunku, statek morski,
    - wyjaśnienie pojęć takich jak: armator, przewoźnik, NVOCC, frachtujący, shipper,
    - agent, makler, FCL/LCL i wiele innych,
    - żegluga liniowa - umowa bukingowa, linie żeglugowe,
    - przewozy kontenerowe "drzwi-drzwi" (przewozy drobnicowe - LCL),
    - sprzęt kontenerowy, ocena techniczna kontenera,
    - problem „rolowania” kontenerów.
  6. Koszty transportu morskiego:
    - koszty transportu w żegludze liniowej,
    - stawka frachtowa: LIFO, LIFO, FILO, FIFO, dodatki frachtowe: BAF, CAF, congestion, inne,
    - koszty portowe i koszty przewozów lądowych: THC, demurrage, detention, storage, inne.
  7. Rola spedytora w organizacji transportu morskiego:
    - różnica między umową spedycji a umową przewozu,
    - czego możesz oczekiwać od spedytora a czego raczej nie,
    - kiedy spedytor odpowiada jak przewoźnik i dlaczego nie jest to dobre rozwiązanie,
    - gdy zapłacimy za przewóz spedytorowi a on nie zapłaci przewoźnikowi czy przewoźnik może żądać zapłaty od zleceniodawcy?

8. Konosament i inne dokumenty:

- wystawianie konosamentu i jak czytać konosament (omówimy poszczególne rubryki),
- rodzaje konosamentu: załadowania i przyjęcia do załadowania (shipped, on board), (received for shipment), konosament multimodalny,
- Express bill, Sea waybill – czy zastępuje konosament?
- rola konosamentu w umowie handlowej (akredytywa, inkaso dokumentowe),
- prezentacja konosamentu - zwalnianie ładunku w porcie przeznaczenia, telex release, czy rzeczywiście do zwolnienia ładunku w porcie potrzeba wszystkich oryginałów? Postawy prawne.

9. Szkody w transporcie morskim i ubezpieczenia morskie:

- przesłanki zwalniające przewoźnika od konieczności wypłaty odszkodowania,
- ograniczenia co do wysokości odszkodowania za ładunek w transporcie morskim,
- awaria wspólna i poszczególna,
- ubezpieczenie CARGO,
- reklamacje do przewoźnika morskiego.

10. Warunki dostaw INCOTERMS@2010 w transporcie morskim:

- wszystkie rodzaje transportu (morski też): EXW, FCA, CPT, CIP, DAT, DAP, DDP,
- tylko transport morski i wodny śródlądowy: FAS, FOB, CFR i CIF,
- dlaczego warunki: FAS, FOB, CFR i CIF nie są zalecane gdy przewóz ładunków odbywa się w kontenerach,
- TOP 10 – najczęściej popełniane błędy,
- Zalecenia – kiedy i jakie stosujemy formuły INCOTERMS.

**Dzień 2**

1. Przepisy regulujące funkcjonowanie obrotu towarowego UE/zagranica:

- jak korzystać z konwencji międzynarodowych?
- przepisy prawa UE regulujące wywóz towarów z UE,
- prawo krajowe.

2. Procedura dopuszczenia do obrotu:

- dokumentacja do odprawy celnej,
- analiza faktury handlowej,
- packing lista – jak powinna wyglądać,
- list przewozowy B/L,
- inne dokumenty wymagane przy specyfikacji towaru.

3. Uszlachetnianie czynne:
  - co oznacza uszlachetnianie czynne,
  - kiedy stosujemy procedurę za pozwoleniem,
  - wybór pozwolenia jednorazowe - długoterminowe,
  - naprawa towaru,
  - jak rozliczyć i zamknąć procedurę uszlachetniania biernego.
4. Rezygnacja z zamówienia i odesyłka towaru do dostawcy:
  - analiza prawidłowej dokumentacji do odesłania towaru,
  - jak rozliczyć stan magazynowy, podatki oraz zwrot należnej zapłaty za towar.
5. Jak przywieść próbki towaru?:
  - dokumenty do „oddania” towaru w celach rozpowszechniania handlu,
  - ustalanie wartości próbek do przywozu towaru z UE,
  - jak przyjąć próbki na magazyn.
6. Elementy kalkulacyjne w przywozie towarów a zgłoszenie celne w procedurze dopuszczenia do obrotu.

**Cena obejmuje:**

1. Uczestnictwo w zajęciach szkoleniowych.
2. Materiały szkoleniowe.
3. Zaświadczenie ukończenia szkolenia.
4. Lunch oraz przerwy kawowe w trakcie szkolenia.

**Trenerzy:**

**Mgr Andrzej Sikorski** – w 1980 roku ukończył Ekonomikę Transportu na Uniwersytecie Gdańskim. Wiedzę uzupełniał na kursach min. we Francuskim Instytucie Zarządzania i Zrzeszeniu Prawników Polskich.

Autor wielu publikacji na tematy związane z handlem zagranicznym i transportem międzynarodowym, w tym roku w wydawnictwie ODDK Gdańsk ukazała się jego książka „Transport i spedycja międzynarodowa w handlu zagranicznym”, która cieszy się dużą popularnością wśród spedytorów, handlowców i logistyków.

Od 30 lat praktycznie związany z logistyką międzynarodową. Karierę zawodową zaczynał w Zarządzie Portu Gdynia, potem: C. Hartwig Warszawa i zagraniczne firmy logistyczne LEP International i GeoLogistics Corp. Od 1996 roku prowadzi także działalność konsultanta i wykładowcy. Specjalizuje

się w dochodzeniu roszczeń i reklamacjach z tytułu umowy sprzedaży międzynarodowej oraz spedycji i transportu.

Szkolił takie firmy jak: Unilever, DSV, RABEN, jest stałym wykładowcą dla Zrzeszenia Międzynarodowych Przewoźników Drogowych (ZMPD). Gościnnie wykładowca na SGGW.

### **Dr Izabella Tymińska**

Ekspert Celny. Świetnie oceniany wykładowca-praktyk. Zajmuje się doradztwem z zakresu praktycznego zastosowania przepisów prawa celnego. Specjalizuje się w sprawach z tzw. „górną półką trudności”, zawite i nietypowe. W pracy zawodowej wykorzystuje doświadczenia zdobyte w administracji celnej, spedycji i logistyce. Jest wykładowcą na Akademii Sztuki Wojennej na Wydziale Zarządzania i Dowodzenia w Instytucie Logistyki w Warszawie. Absolwentka Ekonomii, Logistyki, Stosunków Międzynarodowych, Zarządzania oraz Ekonomiki Obronności.

Były pracownik Urzędu Celnego.

Wykładowca na kursach przygotowawczych do egzaminu państwowego na agenta celnego, posiada doświadczenie w doradztwie związanym z importem i eksportem towarów i usług, analizą finansowo-ekonomiczną kontraktów międzynarodowych.

Specjalista w zakresie przygotowywania zgłoszeń celnych; reprezentacji klienta przed Urzędem Celnym; sporządzania deklaracji Intrastat. Praktyk, osobiście dokonywała odpraw celnych, aktywnie uczestniczy w procedurach celnych. Ekspert z wieloletnim stażem w bezpośrednim stosowaniu przepisów celnych, intrastatu w teorii i praktyce.