

Tematyka szkolenia:

Przewozy kontenerowe i drobnicowe - spedycja i transport morski

Opis szkolenia:

Na zajęciach powiemy jakie prawo stosujemy do umowy przewozu drogą morską oraz omówimy odpowiedzialność przewoźnika morskiego z tytułu uszkodzenia, ubytku czy utraty towaru. Uzasadnimy dlaczego szczególnie w transporcie morskim należy ubezpieczać ładunek czyli tzw. ubezpieczenie CARGO. Wyjaśnimy pojęcie „armatora wirtualnego” czyli NVOCC. Omówimy dokumenty w transporcie morskim ze szczególnym uwzględnieniem roli konosamentu (b/l) a także sea waybill. Wyjaśnimy też wiele pojęć specyficznych dla transportu morskiego: awaria wspólna cut off, demurrage, detention, storage i inne.

Korzyści dla uczestników:

Będą potrafili prawidłowo rozpoznać strony uczestniczące w transporcie morskim: załadowca, przewoźnik, odbiorca, spedytora. Uczestnicy nauczą się „czytania konosamentu”, będą znali obieg tego dokumentu oraz jego rolę konosamentu jako papieru wartościowego. Będą wiedzieli jak zachować się w sytuacjach „awaryjnych”.

Czas trwania:

8 godzin dydaktycznych – 1 dzień

Program szkolenia:

1. Podstawowe pojęcia w transporcie morskim

- Jakie przepisy regulują przewóz ładunku drogą morską,
- przewoźnik morski (armator), przewóz ładunku, statek morski,
- wyjaśnienie pojęć takich jak: armator, przewoźnik, NVOCC, frachtujący, shipper,
- agent, makler, FCL/LCL i wiele innych,
- żegluga liniowa - umowa bukingowa, linie żeglugowe,
- przewozy kontenerowe "drzwi-drzwi" (przewozy drobnicowe - LCL),
- sprzęt kontenerowy, ocena techniczna kontenera,
- problem „rolowania” kontenerów.

2. Koszty transportu morskiego:

- o koszty transportu w żegludze liniowej,
- o stawka frachtowa: LILO, LIFO, FILO, FIFO, dodatki frachtowe: BAF, CAF, congestion, inne,
- o koszty portowe i koszty przewozów lądowych: THC, demurrage, detention, storage, inne.

3. Rola spedytora w organizacji transportu morskiego:

- o różnica między umową spedycji a umową przewozu,
- o czego możesz oczekiwać od spedytora a czego raczej nie,
- o kiedy spedytor odpowiada jak przewoźnik i dlaczego nie jest to dobre rozwiązanie,
- o gdy zapłacimy za przewóz spedytorowi a on nie zapłaci przewoźnikowi czy przewoźnik może żądać zapłaty od zleceniodawcy?

4. Konosament i inne dokumenty:

- o wystawianie konosamentu i jak czytać konosament (omówimy poszczególne rubryki),
- o rodzaje konosamentu: załadowania i przyjęcia do załadowania (shipped, on board), (received for shipment), konosament multimodalny,
- o Express bill, Sea waybill – czy zastępuje konosament?
- o rola konosamentu w umowie handlowej (akredytywa, inkaso dokumentowe),
- o prezentacja konosamentu - zwalnianie ładunku w porcie przeznaczenia, telex release, czy rzeczywiście do zwolnienia ładunku w porcie potrzeba wszystkich oryginałów? Postawy prawne.

5. Szkody w transporcie morskim i ubezpieczenia morskie:

- o przesłanki zwalniające przewoźnika od konieczności wypłaty odszkodowania,
- o ograniczenia co do wysokości odszkodowania za ładunek w transporcie morskim,
- o awaria wspólna i poszczególna,
- o ubezpieczenie CARGO,
- o reklamacje do przewoźnika morskiego.

6. Warunki dostaw INCOTERMS@2010 w transporcie morskim:

- o wszystkie rodzaje transportu (morski też): EXW, FCA, CPT, CIP, DAT, DAP, DDP,
- o tylko transport morski i wodny śródlądowy: FAS, FOB, CFR i CIF,
- o dlaczego warunki: FAS, FOB, CFR i CIF nie są zalecane gdy przewóz ładunków odbywa się w kontenerach,
- o TOP 10 – najczęściej popełniane błędy,
- o Zalecenia – kiedy i jakie stosujemy formuły INCOTERMS.

Cena obejmuje:

1. Uczestnictwo w zajęciach szkoleniowych.
2. Materiały szkoleniowe.
3. Zaświadczenie ukończenia szkolenia.
4. Lunch oraz przerwy kawowe w trakcie szkolenia.

TRENER

Mgr Andrzej Sikorski – w 1980 roku ukończył Ekonomikę Transportu na Uniwersytecie Gdańskim. Wiedzę uzupełniał na kursach min. we Francuskim Instytucie Zarządzania i Zrzeszeniu Prawników Polskich.

Autor wielu publikacji na tematy związane z handlem zagranicznym i transportem międzynarodowym, w tym roku w wydawnictwie ODDK Gdańsk ukazała się jego książka „Transport i spedycja międzynarodowa w handlu zagranicznym”, która cieszy się dużą popularnością wśród spedytorów, handlowców i logistyków.

Od 30 lat praktycznie związany z logistyką międzynarodową. Karierę zawodową zaczynał w Zarządzie Portu Gdynia, potem: C. Hartwig Warszawa i zagraniczne firmy logistyczne LEP International i GeoLogistics Corp. Od 1996 roku prowadzi także działalność konsultanta i wykładowcy. Specjalizuje się w dochodzeniu roszczeń i reklamacjach z tytułu umowy sprzedaży międzynarodowej oraz spedycji i transportu.

Szkolił takie firmy jak: Unilever, DSV, RABEN, jest stałym wykładowcą dla Zrzeszenia Międzynarodowych Przewoźników Drogowych (ZMPD). Gościnnie wykładowca na SGGW.